

# Таможенный представитель: пора одиночек прошла



**З**а последнее время ФТС России сделала немало позитивного для того, чтобы деятельность участников внешнеэкономической деятельности (ВЭД), в том числе и таможенных представителей, отвечала требованиям времени. Серьезные меры, направленные на совершенствование таможенного администрирования и развитие электронных технологий, заложенные в проект Стратегии развития таможенной службы до 2030 года.

Среди прочего в нем определены ключевые направления развития таможенной службы: цифровизация и автоматизация, содействие в развитии экспортно-ориентированных секторов национальной экономики, обеспечение прозрачности совершения таможенных операций и проведения таможенного контроля, улучшение условий ведения предпринимательской деятельности и инвестиционного климата в России, создание благоприятной среды для деятельности участников ВЭД и ряд других.

Это здорово, что в Стратегии впервые сформулирована миссия таможенной службы, которая предполагает «содействие развитию международной торговли, росту товарооборота и несырьевого экспорта, обеспечение национальной безопасности Российской Федерации, полноты взимания таможенных платежей, достижение высокого качества таможенного администрирования, создание конкурентных преимуществ для законопослушных участников ВЭД».

В связи с этим хотелось бы понять, какие именно «конкурентные преимущества» ФТС России предполагает применять в отношении

законопослушных участников ВЭД, которых служба относит к категории низкого уровня риска. Как указано в разделе «Категорирование участников ВЭД» на сайте ФТС России, «в результате проведенного риск-категорирования на второй квартал 2019 года количество организаций низкого уровня риска составило 9053, из которых 3734 организации осуществляли импортные операции, 1509 – экспортные, 3810 – импортно-экспортные.

В Единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства включено 4704 организации, отнесенные к категории низкого уровня риска. За первый квартал 2019 года на долю организаций, отнесенных к категории низкого уровня риска на второй квартал 2019 года, пришлось около 62% товарных партий и 82% уплаченных таможенных платежей в отношении перемещаемых товаров. К категории высокого уровня риска отнесены 10 781 участник ВЭД, к категории среднего уровня риска – 93 487 участников ВЭД».

Здесь стоит отметить, что с недавних пор в силу ряда причин в рядах таможенных представителей растет беспокойство не только в отношении будущего своих компаний, но и дальнейшего существования данного сектора околотаможенных услуг в целом. Как известно, бизнесу достаточно сложно найти поддержку у таможенных органов, когда речь идет о таких вопросах, как солидарная ответственность таможенных представителей, доначисление и оплата таможенных платежей или повторное включение в реестр ФТС России.

При этом трудности с их решением возникают даже у организаций, имеющих реальное финансовое обеспечение, которые по всем позициям соответствуют требованиям, предъявляемым ведомством к данной категории участников рынка околотаможенных услуг. По нашему мнению, критерии подходов в этих вопросах могут быть более точными, прозрачными и понятными для всех заинтересованных сторон.

Подчеркну, что работающему на рынке таможенному представителю, который не только отвечает по своим обязательствам реальными активами, но и способствует существенному пополнению государственного бюджета, крайне не выгодно изобретать или участвовать в каких-либо левых схемах, связанных с «оптимизацией таможенных платежей».

В этом случае мы слишком многим рискуем и в моральном, и в материальном плане. От имени нашей ГК скажу, что ради сиюминутной выгоды никто из нас не поставит на карту все то, что было наработано за более чем 20-летнюю достаточно успешную работу в сфере ВЭД. Отмечу, что с недавних пор мы осуществляем обеспечение таможенного транзита. Работа по данному направлению уверенно набирает обороты, оно стало одним из приоритетных в деятельности ГК.

Для его реализации с ФТС России заключен Договор поручительства по обеспечению уплаты таможенных платежей при таможенном транзите. Обладая собственными инструментами для его обеспечения, мы накопили значительный опыт работы в данной сфере, открыли представительства на границах с Латвией, Эстонией и Финляндией. Это позволяет предоставлять клиентам качественный сервис, в кратчайшие сроки оформлять необходимые документы.

Поскольку вот уже пять лет мы живем и работаем в условиях Единого таможенного пространства (ЕТП), сформированного в рамках Евразийского экономического союза (ЕАЭС), нам нельзя замыкаться лишь в пределах территории Российской Федерации. Сегодня нужно учитывать тот фактор, что коллеги из стран – членов Союза тоже стремятся получить под свой контроль как можно больше внешнеторговых грузов, перемещаемых в обе стороны через внешние границы ЕАЭС. Жизнь уже наглядно доказала, что товаропотоки обязательно уйдут туда, где для них созданы максимально комфортные условия, в том числе и с точки зрения таможенного оформления.

В связи с этим считаю целесообразным предложить на рассмотрение коллег идею о формировании в ближайшей перспективе некоего единого общесоюзного Центра компетенций в сфере ВЭД и таможенного дела. Выработку порядка и правил его создания следует возложить на международную рабочую группу, созданную из числа руководителей профессиональных бизнес-ассоциаций, объединений и ведущих организаций, являющихся международными экспедиторами, перевозчиками и таможенными представителями в своих странах ЕАЭС.

В идеале нужно будет добиться того, чтобы со временем коллективные решения, вырабатываемые и принимаемые Центром на основе консультаций с деловыми кругами, стали носить не только рекомендательный, но и обязательный характер. Как известно, в рамках Союза на уровне правительств, различного рода ведомств и служб уже сформированы различного рода общесоюзные структуры, пора что-то аналогичное создать и бизнесу.

Как мне представляется, сделать это нужно нам самим, не дожидаясь указки и совета сверху. Применительно к нашей внутренней ситуации, чтобы не просто в очередной раз обозначить имеющиеся проблемы, но и выработать реальные и обоснованные пути их решения, следует провести расширенное общероссийское деловое мероприятие. Его форма в данном случае не имеет особого значения. Важно, чтобы в нем приняли участие все заинтересованные стороны, включая бизнес и государственные органы, отвечающие за организацию и ведение в стране ВЭД и таможенного дела. Данное мероприятие может быть организовано под эгидой Общественного совета при



ФТС России, например, на площадке Торгово-промышленной палаты РФ.

Кроме того, имеется достаточно острая необходимость в создании единого международного портала, который мог бы стать дискуссионной онлайн-площадкой, на которой участники рынка могли бы консолидировать свой профессиональный и интеллектуальный потенциал, обсуждать возникающие проблемы и вызовы, коллективно вырабатывать действенные и наиболее эффективные пути их решений. При этом ресурс должен быть общедоступным.

Понятно, что по отношению друг к другу участники рынка являются конкурентами, которые в первую очередь стараются защитить свои интересы. Однако, как мне представляется, пришла пора осознать, что мы практически подошли к той черте, пересечение которой может привести большинство компаний к печальному финалу. В этих условиях, хотим мы этого или нет, для достижения общей цели придется в какой-то мере поступиться собственными интересами.

Следует признать, что по большому счету судьба института таможенных представителей волнует и заботит только тех, кто в нем занят. Соответственно, пока не поздно, нам самим пора совместно взяться за его сохранение. Безусловно, проведение и других всякого рода локальных и компактных профессиональных мероприятий и дискуссий на различных площадках важно и необходимо. Правда, практика показала, что принятые на них весьма важные

и правильные решения, как правило, потом так и остаются на бумаге. Зачастую о них знают лишь участники встречи.

При этом следует признать, что нынешние проблемы таможенных представителей в определенной части носят и объективный характер. Наша деятельность в своем изначальном, классическом виде неуклонно уходит в прошлое. На смену классическим таможенным представителям приходят многопрофильные интегрированные компании, объединяющие в себе широкий функционал.

Они могут одновременно выполнять функции таможенного представителя, склада временного хранения, перевозчика и экспедитора, являться поручителем и даже иметь статус уполномоченного экономического оператора. Этот перечень можно продолжить и расширить. Знаю, что в последнее время многие компании стараются выстраивать свою практическую работу именно в таком современном ключе.

При соответствующем взаимодействии с коллегами, иными участниками ВЭД совет директоров ГК «ТрансБалт» готов включиться в работу по консолидации предложений, поступающих от компаний и участников рынка, входящих в реестры ФТС России, по изложенному выше предложению.

**Сергей ИВАНОВ,**  
председатель совета директоров  
ГК «ТрансБалт»,  
специально для «ТН»

## Ввели льготы

Евразийская экономическая комиссия (ЕЭК) сообщила о предстоящем снятии пошлин сразу с нескольких товарных позиций. Теперь без их уплаты можно ввозить вертолетные двигатели, газовые турбины, «драгоценный» лом и подовую массу для электролизеров.

Решено на три года – до конца 2022 года – обнулить ставку ввозных таможенных пошлин на турбовинтовые двигатели мощностью от 8000 до 8800 кВт для вертолетов, а также на газовые турбины мощностью от 3 до 20 кВт и от 400 до 1300 кВт. Как пояснили в ЕЭК, инициатором введения такой льготной меры выступила Российская Федерация. Этот шаг объясняется тем, что вертолетостроение включено в перечень секторов экономики, приоритетных для промышленного сотрудничества государств – членов Евразийского экономического союза (ЕАЭС).

На аналогичный срок продлено действие нулевой ставки ввозной таможенной пошлины Единого таможенного тарифа (ЕТТ) ЕАЭС на отходы лома драгоценных металлов. Кроме того, принято решение обнулить сроком на один год ввозные таможенные пошлины на подовую массу для футеровки алюминиевых электролизеров. Плановая замена подовой массы на алюминиевых заводах является необходимым этапом технологического процесса производства алюминия и обеспечивает его непрерывность.

Пресс-служба ЕЭК

ГРУППА КОМПАНИЙ

**ТРАНСБАЛТ**

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ТАМОЖЕННО-ЛОГИСТИЧЕСКИЙ СЕРВИС

**NEW!!**

ПОРУЧИТЕЛЬ ПО ТАМОЖЕННОМУ ТРАНЗИТУ

**30 марта 2018 года**

ЗАКЛЮЧЕН ПРЯМОЙ ДОГОВОР С ФТС РОССИИ

**РАБОТАЕМ КРУГЛОСУТОЧНО!**

ПРЕДОСТАВЛЯЕМ ПОЛНЫЙ СЕРВИС  
ПО СОПРОВОЖДЕНИЮ ТАМОЖЕННОГО ТРАНЗИТА  
ВО ВСЕХ ПУНКТАХ ПРОПУСКА РОССИИ:

- обеспечение уплаты таможенных платежей, налогов
- электронные транзитные декларации
- предварительное информирование

ГК ТрансБалт работает с НДС

**+7 911 013 03 30 • ott@tblt.ru**

**ДЛЯ ОПЕРАТИВНОЙ СВЯЗИ КРУГЛОСУТОЧНО**

**+7 981 351 82 10, +7 811 403 54 14, tranzit@tblt.ru**